

# FRECHE FREUNDE

Eine frühe Freundschaft mit Obst & Gemüse



## FRECHER KEY ACCOUNT MANAGER (M/W) GESUCHT!

wir von den **FRECHE FREUNDE** suchen aufgeweckte Unterstützung im Vertrieb für unser Büro in Berlin!

Unsere Freche Freunde Kindersnacks, sind ideal für unterwegs und bringen Kinder spielerisch auf den Geschmack von Obst und Gemüse. Wie? Lustige Verpackung und Spielspaß treffen auf innovative Rezepturen aus Bio-Obst und Gemüse. Zuckerzusatz, Farb- oder Konservierungsstoffe kommen dabei aus Überzeugung unserer Gründer Natacha und Alex nicht in die Tüte. Unser freches Sortiment zählt mittlerweile mehr als 60 Produkte, die weltweit in über 10.000 Märkten, darunter Bioläden, Drogerien und Supermärkte vertrieben werden. Seit Januar 2017 sind wir ein Teil der goodforgrowth Familie. Diese ist ein Zusammenschluss von jungen Unternehmen, die alle eine Mission teilen: Gesundes spaßig machen, damit Kinder besser essen. Hinter goodforgrowth steht ein motiviertes 70-köpfiges Team, welches von Natacha und Alex zusammengestellt wurde. Mehr Infos findet Ihr unter: [www.frechefreunde.de](http://www.frechefreunde.de) sowie [www.goodforgrowth.com](http://www.goodforgrowth.com).

### DEINE MISSION IN UNSEREM TEAM:

- Erstklassige Kundenbetreuung und Verkauf des kompletten Portfolios
- Informationsmanager/in: Du bist internes und externes Sprachrohr und kümmerst Dich um den Informationsfluss vom Kunden zu uns und wieder zurück
- Teammanager/in: Du bewertest und koordinierst Abteilungsübergreifend die Umsetzung von Kundenanfragen & Wünschen
- Beziehungsmanager/in: Du erarbeitest und pflegst eine partnerschaftliche Beziehung zu unseren Kunden
- Projektmanager/in: Du Koordination Projekten & Kampagnen für & mit dem Kunden
- Strategische/r Geschäftsentwickler/in: Du übernimmst Forecasting, Preisverhandlungen, Auswertungen, Analysen und Jahresgespräche

### DAS MACHT DICH AUS:

- Du hast mindestens 3 bis 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb in der Konsumgüterindustrie (FMCG)
- Idealerweise hast Du ein wirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen
- Eine gute Kommunikationsfähigkeit, sicheres und positives Auftreten gehören zu Deinen Stärken
- Strategisches und unternehmerisches Denken liegt Dir
- Authentizität, Hands-on Mentalität und Spaß bei der Sache sind Dir in die Wiege gelegt worden
- Ruhe und Gelassenheit & eine hohe Flexibilität sind für Dich kein Widerspruch

Das Wichtigste ist Deine Einstellung: Wir sind ein hochmotiviertes Team, in dem Entscheidungen schnell getroffen werden und Du viele eigene Ideen verwirklichen kannst. Wir erwarten hohes Verantwortungsbewusstsein, reichlich Energie, Eigeninitiative und gesunde Neugier! Außerdem solltest Du natürlich unbedingt Spaß an der Arbeit mit Produkten für Kids haben.

### DAS GIBT'S BEI UNS:

- Start-up-Atmosphäre mit der Sicherheit eines sehr erfolgreichen, wachstumsstarken Geschäftsmodells
- Ein freches Team mit flachen Hierarchien
- Spannende Projekte und abwechslungsreiche Aufgaben in enger Zusammenarbeit mit dem ganzen Team
- Viele Möglichkeiten, eigene Ideen umzusetzen und Dich dabei persönlich wie fachlich stetig weiterzuentwickeln
- Flexible Arbeitszeiten und Zuschüsse für Sport und Weiterbildungen
- Teamevents, Tischtennisplatte, kühle Getränke & Co.

### LUST?

Bitte schicke Deine vollständige Bewerbung mit frühestmöglichem Starttermin und Gehaltsvorstellungen gerichtet an Tina Tomate unter [jobs@goodforgrowth.com](mailto:jobs@goodforgrowth.com).

Unbedingt dazu gehören auch Dein Lieblingsswitz und weshalb wir genau Dich für unsere Mission in der Freche-Freunde-Familie brauchen.



**WIR FREUEN UNS AUF DICH!**